

Salut en Provence!

Du **begeisterst** dich für **Beauty, die Düfte der Provence** und den **Verkauf** und führst dein **Team** mit **Motivation** zum **Erfolg**?

Dann komm ins L'Occitane Team!

Für unsere Boutique in der Centrum Galerie in Dresden suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **Store Manager / Filialleiter (m/w/d) in Vollzeit (37,5 Stunden/Woche)**.

Wir bieten dir:

- **Sicher und belohnt:** Unbefristeter Vertrag inklusive attraktivem Stundenlohn ab 22€ mit Bonuszahlungen
- **Erholt und entspannt:** 6 Wochen Urlaub sowie Sonderurlaubstage
- **Mentale Stärke:** Kostenfreie Mental-Health-Plattform mit verfügbaren Coachings und Workshops
- **Fit und aktiv:** Urban Sports Club (M) und Bike-Leasing
- **Familie und Vorsorge:** Extra-Elterngeld und betriebliche Altersvorsorge
- **Exklusive Mitarbeitervorteile:** Zweimal Zuschuss zur Bekleidung i.H.v. 30€, 40% Rabatt auf unsere Produkte, Produktgeschenke und Corporate Benefits
- **Wissen erweitern:** Schulungen und Weiterbildungen (online & vor Ort)
- **Gutes tun:** B-Corp-Engagement und 1 Volunteering Day pro Jahr

Dein Profil:

- **Erfahrung:** Berufserfahrung im Bereich Beauty oder Fashion und im Einzelhandel
- **Teamführung:** Erste Erfahrung in der Teamleitung oder Bereitschaft für den nächsten Karriereschritt
- **Zahlenaffinität:** Verständnis und Interesse für KPIs und handelsrelevante Kennzahlen
- **Verkaufstalent:** Leidenschaftlich, proaktiv und überzeugend im Verkauf
- **Teamplayer:** TEAMWORK ist für dich selbstverständlich
- **Flexibel:** Einsatzbereit, auch an Samstagen
- **Kommunikativ:** Gute Deutschkenntnisse für die professionelle Beratung zu unseren Produkten

Deine Aufgaben:

- **Führen und motivieren:** Du leitest den Store, führst dein Team, entwickelst es weiter und rekrutierst neue Mitarbeitende
- **Vorbildfunktion:** Als Ansprechpartner*in bist du ein inspirierendes Vorbild für dein Team
- **Kundenerlebnis schaffen:** Du nimmst Kunden mit auf eine „Reise durch die Provence“ und berätst sie umfassend
- **Organisieren:** Personaleinsatzplanung, Urlaubsplanung und Warenmanagement gehören zu deinen Aufgaben
- **Verkaufsziele erreichen:** Du analysierst Verkaufszahlen, leitest Verkaufsmaßnahmen ab und behältst die Ziele im Blick
- **Store gestalten:** Store und Ware werden von dir ansprechend präsentiert und Events nach der L'Occitane Verkaufsstrategie organisiert
- **Werte leben:** Unternehmenswerte, Philosophie und Engagements werden von dir aktiv nach außen kommuniziert

L'OCCITANE ist ein Arbeitgeber der Chancengleichheit, der eine Politik der Gleichberechtigung verfolgt. Wir behandeln alle Bewerbungen gleich und rekrutieren neue Mitarbeiter:innen auf Basis ihrer Fähigkeiten und Erfahrungen. Unser Ziel ist es, einen diversen Arbeitsplatz zu schaffen, frei von Diskriminierung und Belästigung, wo sich jede:r respektiert und wertgeschätzt fühlt. In diesem Zusammenhang stellen wir Menschen mit einem positiven Mindset ein, die unsere Unternehmenswerte und unser Engagement für Inkludierung und Nachhaltigkeit unterstützen.